



PROGRAMME DE LA FORMATION FONDAMENTAUX DE LA GUERRE ÉCONOMIQUE

Aperçu



Publics ciblés - Etudiants en droit, sciences politiques, criminologie, relations internationales et domaines connexes, professionnels dans les domaines de la conformité, du secteur bancaire, de l'import-export, de l'intelligence économique, du conseil international, de la diplomatie, formateurs et enseignants, consultants, chercheurs et toute personne en reconversion professionnelle ou non ayant des activités à l'international.



Nombre de participants - 10 personnes



Modalités - Formation en distanciel via Zoom sur les créneaux mis en place et consultables en ligne



Durée de la formation - 12h (6 séances de 2h)



Niveau de formation - Débutant



Pré-requis et recommandation - Disposer d'une bonne connexion internet.



Langues - Français



Accessibilité - Nous contacter



Outils pédagogiques - Supports de cours et bibliographie indicative.



Evaluation - QCM (coef 1) et dissertation ou note d'analyse (coef 3)



Remise d'un certificat de formation



Plus-value - Accompagnement possible du formateur sur des travaux universitaires ou professionnels (cette option occasionne un surcoût - contactez-nous!).

Objectifs pédagogiques

- **Connaissance de l'histoire, des mécanismes et des ressorts de la guerre économique**
- **Compréhension des menaces multiples et hybrides qui pèsent sur les entreprises et les intérêts nationaux des États**
- **Capacité à identifier les acteurs clés des dispositifs de sécurité économique**
- **Capacité à élaborer une grille d'analyse pour catégoriser les risques majeurs auxquels peut être exposée une entreprise**
- **Aptitude à décrypter les erreurs et les précédents pour mieux intégrer les enjeux de sécurité économique**
- **Capacité à analyser les risques de dépendance stratégique et de vulnérabilité juridique**
- **Capacité à prévenir les risques de manipulation de l'information et le défaut de protection des informations stratégiques**
- **Aptitude à se prémunir face aux atteintes à la réputation/e-réputation**

Programme détaillé

Séance 1 – 2h - Histoire de la guerre économique – nouveau visage d'une problématique ancienne

La guerre économique, dont les techniques sont de plus en plus élaborées et variées, s'inscrit dans une histoire longue. La mondialisation a exacerbé des menaces qui pour être parfois brutales et violentes, n'en demeurent pas moins anciennes. Resituer la guerre économique dans l'histoire et dans le temps permet de mieux comprendre les enjeux contemporains dans un monde marqué par la récurrence des crises économiques et financières. Au cœur de nombreuses problématiques, elle offre une grille de lecture pour décrypter les impacts d'une matière complexe.

Séance 2 – 2h - Le renseignement et l'espionnage – des méthodes classiques démultipliées grâce aux nouvelles technologies

Les techniques de renseignement et d'espionnage sont anciennes, mais les progrès en matière de nouvelles technologies, d'information et de communication ont démultiplié leur puissance et offrent aux pays et entreprises qui les maîtrisent une nouvelle palette d'instruments d'une efficacité redoutable.

Le manque de sensibilisation à ces nouvelles armes fait courir un risque important à l'heure de la mondialisation qui projette des aspects nettement plus sombres qu'au début des années 2000.

Séance 3 – 2h – Le droit au service d'une stratégie économique – une nouvelle guerre par la manipulation du droit

Le droit est au cœur des enjeux géopolitiques et économiques et en quelques années, est devenu un nouveau terrain d'affrontement. Les politiques de sanctions et d'embargos, l'extraterritorialité, les mesures protectionnistes, la manipulation des outils juridiques et des lois sont autant d'instruments au service d'une volonté de domination et de puissance économique où les règles de libre-échange et de commerce international sont régulièrement bafouées. La redéfinition des blocs et la recomposition des puissances sur l'échiquier géopolitique mondial confère une nouvelle dimension à l'instrumentalisation du droit.

Séance 4 – 2h – La guerre économique, une nouvelle configuration des conflits – la dimension conflictuelle

Les conflits et guerres actuels cohabitent avec une nouvelle violence propre à la guerre économique. La fin de la guerre froide et les phases successives de la mondialisation ont redessiné les enjeux économiques et les velléités de puissance des Etats qui s'affrontent de manière indirecte. Affranchie des lois de la guerre classique tout en s'inspirant de ses techniques et de ses méthodes, la guerre économique se superpose à la volonté de puissance des Etats non pas territoriale mais économique et financière. Forme à la fois ancienne et moderne, elle se définit par son caractère hybride et multiforme.

Séance 5 – 2h – La bataille des normes et des référentiels – la place du droit souple et l'émergence de nouveaux acteurs

La mise en place de nouvelles normes et de référentiels, fruit d'une lutte acharnée faite d'influence et de relais, se joue souvent dans les couloirs et les salons feutrés des *think tanks* et des organisations internationales. Le droit dit souple, le *soft power*, s'est progressivement infiltré dans de nombreux aspects de la vie économique et sociale, à travers des opérations de marketing, d'influence, de manipulation, de persuasion et de chantage. La définition de normes est devenue une stratégie

d'influence dans le domaine cognitif et l'intelligence juridique est particulièrement efficace dans l'intégration de ces règles et normes derrière le paravent du consentement.

Séance 6 – 2h – Construire une stratégie et une capacité de riposte – des réponses à la fois défensives et offensives

Les risques juridiques qui découlent de la guerre économique sont désormais mieux identifiés, mais encore insuffisamment appréhendés. Renforcer la résilience est aujourd'hui présenté comme une urgence et s'articule autour de propositions financières, commerciales et politiques. Toutefois, au-delà des outils et des propositions, c'est surtout au niveau de la volonté politique et de la coopération que le réarmement est urgent et nécessaire. De nombreux freins sont encore présents et nuisent à la cohérence d'ensemble pourtant indispensable.

Évaluation

QCM – coefficient 1 - 1 QCM de 60 questions portant sur l'ensemble des séances de formation.

Note d'analyse – coefficient 3.

Important :

Une attestation de suivi de formation est systématiquement délivrée aux stagiaires. Seule la réussite aux épreuves d'évaluation par le formateur permet la délivrance de l'attestation de réussite.

Les sujets de notes d'analyse sont proposés par les professionnels eux même et validés par le formateur et EurasiaPeace. **Tous ces rendus finaux doivent comprendre entre 16 et 20 000 caractères (6,5 à 8 pages) et le délai de rendu est de 1 mois à partir du dernier jour de formation.**

Toute absence non justifiée à une séance de formation est sanctionnée négativement d'un retrait de 2 points sur la note d'évaluation finale.

Modalités et contact

Contactez- nous à l'adresse suivante : formations@eurasiapeace.org

Accessibilité

EurasiaPeace s'engage à favoriser l'accès à ses prestations aux personnes en situation de handicap. Pour tout besoin spécifique en terme d'accessibilité, veuillez adresser un mail à notre référent Handicap et Formation, Morgan Caillet, à l'adresse suivante : formations@eurasiapeace.org

Budget

Cette formation de 10h est à 375€ pour les particuliers et à 800€ pour les entreprises.

Une réduction de 15% est appliquée aux particuliers abonnés à EurasiaPeace –[Abonnez-vous pour 12€ par an !](#)

Votre entreprise a une demande ou une attente particulière et souhaite un devis personnalisé, contactez-nous à l'adresse suivante : formations@eurasiapeace.org

Approfondissement

Nous vous proposons en complément de votre formation un accompagnement sur un projet professionnel. Contactez-nous !